

“INFORG” Sp.z o.o.
04-262 Warszawa
ul.Toporowska 8

Warszawa, 2014-01-01

tel. 22-879-84-35
602-212-820

e-mail: ssz@wa.home.pl, ssz@inforg.pl

www.inforg.pl

O F E R T A

Pakiet Comvar to zestaw programów tworzących wspólnie kompleksowy system ewidencji finansowej i ewidencji obrotu towarowego z uwzględnieniem specyfiki firm motoryzacyjnych i stacji dealerskich. W zależności od Państwa potrzeb (rodzaju i zakresu prowadzonej działalności) można zainstalować następujące moduły programowe:

- MGZ - system ewidencji obrotu towarowego
- KSH - system finansowo-księgowy
- SRV - system obsługi stacji serwisowej (z grafikami i CRM)
- SPS - system ewidencji sprzedaży samochodów (z grafikami i CRM)
- KASA - moduł obsługi stanowiska kasowego i ewidencji wyciągów bankowych
- PRD - moduł obsługi zleceń produkcyjnych
- FTR - program do fakturowania usług
- EST - ewidencja środków trwałych
- KDR - system kadry-płace
- CMV - moduł raportów systemu COMVAR (wersja standard i rozszerzona)

Wymienione programy mogą pracować całkowicie niezależnie lub też w spójnym systemie (w dowolnych kombinacjach). Wyjątkiem jest moduł CMV, którego zadaniem jest raportowanie danych z pozostałych modułów.

W wersji pracy w pakiecie programy korzystają ze wspólnych kartotek kontrahentów, towarów itp. i opierają się na jednolitym dla całego systemu planie kont księgowych.

Programy prowadzące sprzedaż przystosowane są do współpracy z drukarkami i kasami fiskalnymi serii POSNET w tym drukarkami serii HD.

Programy pracują pod kontrolą systemu Windows. Dostępne są również wersje dla dos różniące się nieco możliwościami.

Charakterystyka poszczególnych modułów

System ewidencji obrotu towarowego (gospodarka magazynowa) - MGZ.

System został opracowany z myślą o firmach zajmujących się szeroko pojętym obrotem towarowym.

Obsługuje do 99 magazynów. Ilość pracujących jednocześnie użytkowników w zasadzie nie jest ograniczona, choć ten sam typ operacji, w tym samym magazynie może w tej samej chwili wykonywać tylko 20 użytkowników.

Program prowadzi ewidencję i rozliczenie obrotu towarowego wg metody średnich, ważonych cen zakupu.

Sprzedaż może być prowadzona w formie faktur VAT i paragonów wystawianych w złotych lub dewizach w tym faktur eksportowych.

Przewidziano możliwość stosowania szerokiej gamy metod ustalenia ceny sprzedaży. Obok bazowej ceny detalicznej i bazowej ceny hurtowej oraz dziewięciu cen w grupach rabatowych (typy klientów) można stosować ceny ze zmiennym rabatem i zmiennym narzutem (naliczanym od każdej pozycji faktury), ceny oparte na dewizowych cenach zakupu lub dewizowych cenach sprzedaży przeliczanych wg bieżącego lub wskazanego kursu danej waluty (ilość stosowanych jednocześnie walut jest nieograniczona). Można również definiować katalogi cen specjalnych (powiązanych z klientem) i indywidualne tabele rabatowe.

System zamówień obejmuje zarówno zamówienia od odbiorców jak i zamówienia do dostawców z kontrolą stopnia ich realizacji oraz kontrolą zaliczek. W przypadku zamówień do dostawców system przewiduje możliwość automatycznego ich przygotowywania w oparciu o wiele różnych kryteriów zamawiania (w tym o zamówienia odbiorców i potrzeby zleceń serwisowych). Dostępna jest możliwość przygotowywania zamówień w oparciu o rozbudowaną metodę ABC analizującą obrót wg różnych kryteriów.

Dostawy towarów mogą być na bieżąco rezerwowane pod oczekujące zamówienia klientów i zlecenia serwisowe a zamówienia klientów mogą być automatycznie przenoszone na fakturę sprzedaży. Przewidziano możliwość

automatycznego pobierania zamówień nadesłanych przez uprawnionych klientów i odsyłania im potwierdzeń dokonanych rezerwacji. Zamawianie ułatwia moduł cennika ofertowego, który można udostępnić własnym klientom.

Wbudowany wewnętrzny system rozliczeń z kontrahentami (dostawcy, odbiorcy) pozwala na niezależną od księgowości (i znacznie szybszą) kontrolę stanu rozliczeń z klientami. Dane te są dostępne również w modułach sprzedaży i przyjmowania zamówień.

Katalog towarów (usług) przechowuje informacje o nazwie (dwujęzycznie), oznaczeniu towaru (obok wewnętrznego kodu ośmiocyfrowego) dwudziestoznakowym oznaczeniu katalogowym producenta i dostawcy towaru), kodzie SWW, kodzie PKWiU, grupie rabatowej, stawce VAT, stosowanym narzucie, taryfie celnej towaru, cenach dewizowych (w tym również cenach wynikających z zewnętrznego cennika dostawcy towaru). W katalogu można również umieścić informacje o oznaczeniach stosowanych przez klientów, którzy wymagają podawania tej informacji na fakturach sprzedaży i o sposobie kompletacji towarów dla takich klientów.

Wyszukiwanie towaru możliwe jest na równych prawach wg: indeksu, nazwy, oznaczenia katalogowego producenta i dostawcy oraz informacji dodatkowych (lub kodu kreskowego) o towarze.

Dla celów ewidencji obrotu materiałowego przewidziano rozbudowaną strukturę dokumentów wewnętrznych i system analiz takiego obrotu.

Zaimplementowany moduł CRM ułatwia prowadzenie aktywnej sprzedaży. Dla handlowców „w terenie” przewidziano wersję mobilną, powiązaną z centralnym systemem MGZ (wymaga dostępu do internetu).

Program finansowo-księgowy - KSH

Program prowadzi obsługę księgi handlowej z rejestracją zapisów w oparciu o plan kont stworzony przez użytkownika (syntetyka plus dwa poziomy analityki). Rejestrowane są operacje wartościowe w złotych a także równoległe operacje ilościowe (rozrachunki dewizowe i konta materiałowe). Dostępna jest możliwość definiowania dodatkowych kategorii podłączanych do dekrétów (miejsca powstawania kosztu, kontrakty itp.)

Dostępne są:

- typowe raporty na poziomie syntetyki i analityki z wydrukiem listy zapisów zarówno dla wartościowych operacji w złotych, jak i dla operacji ilościowych (w tym operacje dewizowe) z możliwością prowadzenia dwujęzycznego
- zbiorcze raporty sald i obrotów w układzie j.w.
- raporty wg określonego klucza (konta spełniające pewne warunki)
- analizy stanu rozliczeń transakcji na kontach rozrachunkowych (zaległości płatnicze)
- dowolne analizy w oparciu o moduł algorytmów obliczeniowych definiowanych przez użytkownika. Za pomocą tego modułu można tworzyć dowolne sprawozdania oparte o dane z księgi (takie jak bilans, rachunek wyników, deklaracje, indywidualne raporty pod potrzeby użytkownika itp.)
- budżetowanie (porównywanie obrotów planowanych i zrealizowanych)

Program przewiduje możliwość pracy w sieci (na maksymalnie 20 stanowiskach jednocześnie) oraz możliwość przekazywania wyników pracy do innego systemu (na przykład biuro rachunkowe do klienta). Przewidziane jest automatyczne księgowanie operacji przeprowadzonych przez inne programy (sprzedaż, zakupy, operacje kasowe i bankowe itp.) po wcześniejszej weryfikacji poprawności tych danych.

Księgowane mogą być jednocześnie dwa kolejne miesiące ("bieżący" - niezamknięty miesiąc oraz miesiąc "następny"). Raporty dostępne są równocześnie dla obu księgowanych miesięcy.

Zainstalowany moduł rozliczania transakcji ułatwia dokonanie powiązań pomiędzy zapłatami a obciążeniami (należności i zobowiązania) co w konsekwencji pozwala na automatyczne przygotowywanie i wydrukowanie wezwań do zapłaty i not odsetkowych.

Program prowadzi rejestry zakupu i sprzedaży VAT (z możliwością wydruku w wersji pełnej i uproszczonej) oraz pozwala na drukowanie przelewów bankowych, potwierdzeń sald, wezwań do zapłaty, not odsetkowych itp.

System obsługi stacji serwisowej - SRV

Program prowadzi obsługę stacji serwisowej (serwis samochodów lub serwis urządzeń). Zapewnia pełną ewidencję klientów i pojazdów oraz historii napraw a także rozliczenie czasu pracy mechaników.

Lista wystawianych dokumentów obejmuje zlecenia warsztatowe, kosztorysy dla firm ubezpieczeniowych i rachunki dla klientów. Wystawiane rachunki mogą obejmować tylko usługi, wówczas rachunki na części wystawiane są przez program MGZ (w imieniu tej samej lub innej firmy) lub też mogą to być rachunki zbiorcze (obejmujące usługi i użyte do napraw części na jednym dokumencie), w takim przypadku program serwisowy pobiera części z magazynu za pomocą dokumentów RW klasyfikowanych w obrocie magazynu wg ustaleń użytkownika. W zależności od organizacji pracy serwisu części do zleceń mogą być rezerwowane bądź to z poziomu systemu serwisowego, bądź z poziomu systemu magazynowego. Dokumenty RW mogą powstawać na bieżąco, do każdego wydania (z kumulacją kosztu na zleceniu)

lub też zbiorczo przy zamykaniu zlecenia. Dostępne raporty prac w toku pozwalają na ocenę ilości części pobranych przez serwis. Przewidziana jest forma rachunku (faktury) w wersji uproszczonej, nie wyszczególniającej listy wykonanych operacji. Program pozwala na rejestrację czasu obsługi samochodu (również automatyczną) i na rozliczanie pracowników serwisu.

Dostępne typy zleceń to: zlecenia płatne (z możliwością szczegółowej klasyfikacji i dekretacji) takich zleceń, zlecenia gwarancyjne i zlecenia wewnętrzne (bezpłatne)

Przewidziana jest możliwość bezpośredniej współpracy z systemem finansowo-księgowym KSH, systemem obsługi sprzedaży samochodów SPS, z systemem obrotu towarem MGZ z modułem kasowym i bankowym i z modułem automatycznej rejestracji czasu obsługi. Przy współpracy z systemem MGZ rozliczenie obrotu magazynowego następuje wg metody średnioważonych cen zakupu.

Przewidziano grafik planowanych wizyt i moduł CRM do zarządzania kontaktami z klientami serwisu.

System ewidencji sprzedaży samochodów - SPS

Program prowadzi ewidencję zamówień klientów, ewidencję wpłacanych zaliczek (z uwzględnieniem ich wartości w walucie obcej), ewidencję dostaw samochodów oraz fakturowanie sprzedaży dla klientów.

Dostępne wydruki i zestawienia obejmują:

- wydruki rejestrów zakupów i sprzedaży VAT
- wydruki dokumentów archiwalnych (faktury sprzedaży, potwierdzenia zakupu)
- dzienny raport obejmujący listę samochodów przyjętych do magazynu, listę samochodów sprzedanych i listę wniesionych tego dnia zaliczek.
- stan kartoteki samochodów
- samochody zamówione przez klientów (wybrany okres) - (model, wersja, klient, cena ofertowa, suma wniesionych zaliczek)
- samochody w magazynie (model, wersja, klient, cena zakupu, faktura dostawcy)
- samochody sprzedane (wybrany okres) - (model, wersja, klient, cena zakupu, cena sprzedaży, faktura sprzedaży).
- wydruk raportu kasowego za wskazany okres

Funkcje dodatkowe to możliwość określenia katalogu dostępnych modeli i wersji samochodów wraz z listą wyposażenia dodatkowego i cen (np. dewizowych) tych elementów z możliwością "budowania" oferty dla klienta bezpośrednio na ekranie wraz z klientem. Dostępny jest wydruk takiej oferty, wydruk umowy wstępnej (treść umowy definiowana przez użytkownika – dostępnych 18 szablonów) i wydruk załącznika do tej umowy określającego szczegółowo cechy zamawianego samochodu. Dostępne są również wydruki ofert ogólnych tzn. lista wersji podstawowych danego modelu (ceny) jak i wydruk konkretnej wersji z listą dostępnych pozycji wyposażenia dodatkowego.

Dostępny w programie moduł CRM pozwala na zarządzanie procesem sprzedaży i kontaktami z klientami. Opcja grafika pozwala na planowanie jazd testowych.

Moduł obsługi stanowiska kasowego - KASA

Program prowadzi pełną obsługę stanowiska kasowego z bezpośrednim dostępem do danych generowanych przez pozostałe podsystemy operacyjne oraz dostępem do planu kont systemu księgowego. Kasa zatwierdza operacje gotówkowe przygotowane przez użytkowników innych podsystemów i przekazuje tym podsystemom potwierdzenie przyjęcia wpłaty. Informacja o zdarzeniach rejestrowanych w kasie jest następnie przekazywana do systemu finansowo-księgowego. Kasa wystawia na bieżąco kwity KP i KW i tworzy typowy raport kasowy. Moduł KASA pozwala również na przyjmowanie zaliczek i drukowanie faktur zaliczkowych

Podobnie (ale w zakresie wyciągów bankowych) działa moduł **BANK**.

Moduł fakturowania usług - FTR

Program prowadzi sprzedaż usług wg zdefiniowanych przez użytkownika katalogów usług w wersji VAT lub nie-VAT, w tym również w formie faktur eksportowych. Dostępny w FTR rejestr kosztów pozwala na ewidencję dokumentów przychodzących. Dostępne Dane przekazywane są następnie do systemu KSH.

Moduł obsługi zleceń produkcyjnych - PRD

Program prowadzi rejestrację i obsługę zleceń produkcyjnych w oparciu o zdefiniowany system kompletacji półwyrobów i wyrobów. Program pracuje wyłącznie w powiązaniu z systemem MGZ, gdyż podstawowym celem jego działania jest przeksięgowywanie materiałów na wyrób gotowy (półwyrób) w obrębie „magazynu produkcyjnego”, w którym ulokowane zostało zlecenie produkcyjne. Magazyn produkcyjny zasilany jest z magazynu materiałów przy pomocy dokumentów MM przygotowywanych automatycznie w oparciu o zarejestrowane a nierozliczone zlecenia produkcyjne.

Program dopuszcza częściowe rozliczanie zleceń oraz określenie kosztów kompletacji (doliczanych do wartości wyrobu gotowego) a także rozliczanie pracowników.

Program kadrowo-płacowy - KDR

Program prowadzi rejestr kadrowy pracowników i generuje listy płac wg zasad ustalonych przez użytkownika, który może je dowolnie modyfikować. Przewidziano transmisję danych do programu ZUS-Płatnik.

Moduł raportów i wymiany danych - CMV

Program zarządzający wymianą informacji z otoczeniem (nieдоступny w wersji dla dos). Generuje raporty z poszczególnych modułów w wersji drukowanej i w postaci plików Excel'a. Moduł CMV generuje również dekrety dla różnych systemów księgowych.

W wersji rozszerzonej moduł CMV przewiduje możliwość generowania plików licencyjnych do bezpłatnego programu CENNIK pozwalającego na automatyzację zamówień składanych przez klientów i przekazywanie im potwierdzeń dokonanych rezerwacji oraz aktualnej oferty. Wersja rozszerzona ma również większe możliwości analizy obrotu i kontroli zapasów.

Informacje ogólne

Pakiet programów w całości lub w elementach pracuje od kilku lat w wielu firmach zajmujących się zwłaszcza obrotem towarowym (ok.50% użytkowników to firmy motoryzacyjne).

Programy stosowane są również przez użytkowników prowadzących innego rodzaju działalność. W takim przypadku istnieje możliwość dobudowania się dla nich modułów indywidualnych, realizujących specyficzne potrzeby takiej firmy.

Poszczególne elementy pakietu mogą pracować całkowicie niezależnie lub w dowolnie ustalonych konfiguracjach. Możliwa jest (w pewnym zakresie) współpraca z modułami programowymi innych producentów. Dotyczy to zwłaszcza przygotowywania dekretów dla „obcych” systemów księgowych, czy też pobierania dekretów do systemu księgowego KSH z „obcych” systemów sprzedaży.

Wymagania sprzętowe:

Komputer z systemem operacyjnym Windows

Sieć:

praktycznie każda

Środowisko systemu operacyjnego:

- dla wersji dosowych: DOS, Windows 32-bitowe
- dla wersji pod Windows od WinXp w górę, wersje 32 i 64-bitowe

Ceny netto w złotych poszczególnych modułów pakietu:

(przy instalacjach do 5 stanowisk na moduł)

Cena specjalna obowiązuje przy zakupie wraz z jednym z modułów (MGZ, KSH, SRV, SPS)

Program	Cena bazowa	Cena specjalna	Uwagi
MGZ – moduł ewidencji obrotu towarowego	3000	2800	
KSH – moduł finansowo-księgowy	2500	2000	
SPS – moduł ewidencji sprzedaży pojazdów	3000	2800	wersja dos odpowiednio 2000/1800
SRV – moduł stacji serwisowej	3000	2800	wersja dos odpowiednio 2000/1800
FTR – fakturowanie usług, ewidencja kosztów	2000	1500	wersja dos odpowiednio 1500/1200
EST – ewidencja środków	2500	2000	wersja dos odpowiednio 1500/1200

trwałych			
PRD – ewidencja zleceń produkcyjnych	1200		wersja dos 1000
KASA – stanowisko kasowo-bankowe	500		wersja dos KASA-300, BANK-300
KDR – moduł kadrowo-płacowy	2500	2000	cena specjalna przy zakupie z KSH
CMV – moduł raportów i wymiany danych – wersja 'standard'		0	moduł w wersji „standard” dołączany bezpłatnie do zakupionego pakietu w wersji win
CMV – moduł raportów i wymiany danych - wersja PRO	3000		moduł w wersji rozszerzonej

Maksymalna cena netto pakietu w dowolnej konfiguracji (przy zakupie jednorazowym, bez modułu KDR) wynosi **8000** zł dla wersji dla dos lub 9500 zł w przypadku wersji dla Windows (z modułem CMV w wersji 'standard'). Wskazane elementy pakietu powyżej tej kwoty użytkownik otrzymuje gratis.

Ceny pakietów MGZ+KSH lub MGZ+SRV wynoszą 5000 zł (4000 zł w przypadku wersji dos).

Zakup oprogramowania dla firm powiązanych kapitałowo lub poprzez osobę właściciela z firmą licencjonowanego użytkownika za 25% ceny nominalnej.

Ceny programów wzrastają o 50% przy instalacjach powyżej 5 stanowisk na moduł oraz (dotyczy modułów KSH, EST i KDR) dla wersji „biuro rachunkowe”.

Instalacje jednostanowiskowe (niesieciowe) 50% ceny nominalnej. Zamiana wersji niesieciowej na sieciową – 60% ceny.

Koszty wdrożenia i ewentualnych konsultacji (w tym ew.modyfikacji oprogramowania pod potrzeby użytkownika) w okresie wdrożeniowym - pierwszych trzech miesięcy - wyceniane są wg stawki 90 zł/godz. (plus koszty dojazdów do siedziby użytkownika wyceniane wg stawki 0,9 zł/km). Pojęcie okresu wdrożeniowego nie obowiązuje przy zakupie oprogramowania po obniżonych cenach.

Zalecany minimalny czas szkolenia użytkowników (przy instalacji pakietu bez modułu KDR) wynosi ok.15 godzin. Zalecany, optymalny czas szkolenia to ok.25 godzin.

Po okresie wdrożeniowym koszt konsultacji waha się od: 90-120zł/godz. (konsultanci kierowani przez autora) do: 140zł/godz. (autor), plus koszty dojazdu. Koszt modyfikacji oprogramowania pod indywidualne potrzeby użytkownika: 80-120zł/godz.

Nowe wersje programu (zawierające nowo opracowane funkcje) udostępniane są użytkownikom bezpłatnie przez pierwsze dwa lata pracy systemu. Po tym okresie roczna opłata licencyjna wynosi 15% ceny oprogramowania. Nowe wersje programów można pobierać ze strony internetowej (www.comvar.com.pl lub www.inforg.pl). Na tych stronach można również znaleźć informację o zmianach wprowadzonych w poszczególnych modułach.

Wznowienie licencji (po rezygnacji z kontynuacji) w ciągu roku - 18% ceny oprogramowania, powyżej dwóch lat - 25% ceny.

Od dnia 2014-01-01 obowiązuje upust w wysokości 50% na wersje dla dos. Dotyczy to zarówno programów jak i aktualizacji licencji.

Sławomir Szewczykowski